

**Aneks nr 1 z dnia 5 września 2011 roku
do prospektu emisyjnego spółki „Mex Polska” S.A.
z siedzibą w Łodzi,**

zatwierdzonego przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 1 września 2011 roku

Niniejszy Aneks nr 1 sporządzony został w związku z:

- zawarciem w dniu 1 września 2011 roku umowy o współpracy pomiędzy Grupą Żywiec S.A. z siedzibą w Żywcu a Mex P Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi, która to umowa została uznana za istotną ze względu na wartość i przedmiot umowy;
- otwarciem przez Mex P Sp. z o.o. w dniu 3 września 2011 r. w Poznaniu, przy ul. Wrocławskiej 8, lokalu „Pijalnia Wódki i Piwa”;
- sporządzeniem śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 roku do 30.06.2011 roku, zawierającego porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010. Ww. śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. sporządzone zostało według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej i nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta.

W związku z zawarciem w dniu 1 września 2011 roku umowy o współpracy pomiędzy Grupą Żywiec S.A. z siedzibą w Żywcu a Mex P Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi, do Prospektu wprowadza się następujące zmiany:

Zmiana nr 1

Pkt 6.4.3 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 60, na końcu opisu umów zawartych przez Mex P Sp. z o.o.

Dodaje się:

Umowa o współpracy zawarta dnia 1 września 2011 roku pomiędzy Grupą Żywiec S.A. z siedzibą w Żywcu (zwanym dalej Producentem) a Mex P Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi

Okres obowiązywania

Umowa została zawarta na czas określony do dnia 14 lipca 2014 roku, z możliwością przedłużenia okresu jej obowiązywania na lata następne, nie dłużej niż na okres 5 lat.

Przedmiot umowy

Przedmiotem umowy jest prowadzenie promocji produktów Producenta przez Mex P Sp. z o.o. oraz zapewnienie wyłącznej sprzedaży piwa w opakowaniach typu KEG marki oferowanej przez Producenta w lokalu Mex P Sp. z o.o., położonym w Poznaniu przy ulicy Wrocławskiej 8.

Prawa i obowiązki stron

Producenta zobowiązuje się do montażu urządzeń barowych do rozlewu piwa oraz umieszczenia urządzeń chłodniczych do przechowywania piw w opakowaniach innych niż typu KEG, a także do przekazania Mex P Sp. z o.o. materiałów firmowych Producenta. Mex P Sp. z o.o. zobowiązuje się do świadczenia usług marketingowo-promocyjnych na rzecz Producenta w powyższym lokalu. W zamian za świadczenia Mex P Sp. z o.o., Producent zobowiązuje się do zapłaty na rzecz spółki kwoty w wysokości 177 600 zł powiększonej o podatek VAT w czterech ratach, płatnych pod warunkiem realizacji rocznych limitów sprzedaży.

Klauzule dodatkowe

W przypadku rozwiązania umowy przez Producenta z powodu nie wywiązywania się z umowy przez Mex P Sp. z o.o., Producent będzie uprawniony do żądania natychmiastowego zwrotu wszystkich kwot wydatkowanych na podstawie umowy na rzecz Spółki. Niezależnie od powyższego, Mex P Sp. z o.o. zobowiązana będzie również do uiszczenia na rzecz Producenta kary umownej w wysokości 100 000 zł.

W celu zabezpieczenia ewentualnych roszczeń Producenta powstałych w związku z wykonywaniem umowy, Mex P Sp. z o.o. wystawiła i przekazała weksel *in blanco* wraz z deklaracją wekslową.

Umowa jest istotna ze względu na wartość i przedmiot umowy.

W związku z otwarciem przez Mex P Sp. z o.o. w dniu 3 września 2011 roku w Poznaniu, przy ul. Wrocławskiej 8, lokalu „Pijalnia Wódki i Piwa”, do Prospektu wprowadza się następujące zmiany:

Zmiana nr 2

Pkt A części II - Podsumowanie, str. 11, na końcu punktu

oraz

Pkt 6.1.2 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 49, na końcu opisu dotyczącego nowych produktów i usług

Dodaje się:

W dniu 3 września 2011 roku spółka Mex P Sp. z o.o. otworzyła w Poznaniu, przy ul. Wrocławskiej 8, drugi lokal prowadzony w ramach Grupy w tym koncepcie.

Zmiana nr 3

Pkt A części II - Podsumowanie, str. 13, na końcu opisu dotyczącego spółki Mex P Sp. z o.o.

oraz

Pkt 5.1.5 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 41, na końcu opisu dotyczącego spółki Mex P Sp. z o.o.

Dodaje się:

Ponadto, w dniu 3 września 2011 roku spółka Mex P Sp. z o.o. otworzyła w Poznaniu, przy ul. Wrocławskiej 8, drugi prowadzony w ramach Grupy lokal w koncepcie „Pijalnia Wódki i Piwa”.

Zmiana nr 4

Pkt 5.2.2 części IV – Dokument rejestracyjny, str. 44, na końcu opisu inwestycji spółki Mex P Sp. z o.o.

Dodaje się:

Restauracja otwarta została w dniu 3 września 2011 roku. Do dnia otwarcia nakłady poniesione na tę inwestycję przez Mex P Sp. z o.o. nie uległy zmianie.

Zmiana nr 5

Pkt 20.9 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 244, na końcu punktu

Dodaje się:

- w dniu 3 września 2011 roku w Poznaniu, przy ul. Wrocławskiej 8, otwarta została druga restauracja w koncepcie „Pijalnia Wódki i Piwa”. Lokal prowadzony jest przez spółkę Mex P Sp. z o.o.

W związku ze sporządzeniem śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 roku do 30.06.2011 roku, zawierającego porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010, sporządzonego według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, które nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta, do Prospektu wprowadza się następujące zmiany:

Zmiana nr 6

Pkt E części II - Podsumowanie, str. 17, przed tabelą „Wybrane informacje finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta”

oraz

Pkt 3 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 39, przed tabelą „Wybrane informacje finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta”

Dodaje się:

Niezbadane, niepoddane przeglądowi skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 r. do 30.06.2011 roku, zawierające porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zamieszczone zostało w załączniku nr 2 do niniejszego Prospektu.

Zmiana nr 7

Pkt 9.1 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 83, po akapicie pierwszym

Dodaje się:

Niezbadane, niepoddane przeglądowi skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 r. do 30.06.2011 roku, zawierające porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zamieszczone zostało w załączniku nr 2 do niniejszego Prospektu.

Zmiana nr 8

Pkt 10.1 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 89, pod tabelą 10.1 „Źródła finansowania Grupy Kapitałowej Emitenta (w tys. zł)”

Dodaje się:

Niezbadane, niepoddane przeglądowi skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 r. do 30.06.2011 roku, zawierające porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zamieszczone zostało w załączniku nr 2 do niniejszego Prospektu.

Zmiana nr 9

Pkt 20.6 części IV - Dokument rejestracyjny, str. 240, na końcu punktu

Dodaje się:

Niezbadane, niepoddane przeglądowi, skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta za okres od 01.01.2011 r. do 30.06.2011 roku, zawierające porównywalne dane za analogiczny okres roku 2010 sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zamieszczone zostało w załączniku nr 2 do niniejszego Prospektu.

Zmiana nr 10

Str. 316, dodaje się załącznik nr 2 do Prospektu – Skonsolidowane skrócone sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. obejmujące okres od 1 stycznia 2011 r. do 30 czerwca 2011 r.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

Śródroczne sprawozdanie finansowe za I półrocze 2011

SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE OBEJMUJĄCE OKRES OD 1
 STYCZNIA 2011 DO 30 CZERWCA 2011

INFORMACJE OGÓLNE

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2011 r. oraz zawiera dane porównywalne za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2010 r. oraz na dzień 31 grudnia 2010 r.

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe na dzień 30 czerwca 2011 roku nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta.

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej Jednostki Dominującej oraz wszystkich jednostek Grupy Kapitałowej w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki należące do Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A.

STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. za I półrocze 2011 r. zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi Interpretacjami przyjętymi do stosowania przez Unię Europejską.

MSSF przyjęte przez Radę Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, a niezatwierdzone przez Unię Europejską nie miałyby wpływu na skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę Kapitałową na koniec okresu sprawozdawczego.

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaprezentowane zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” z zastosowaniem zasad wyceny aktywów, kapitałów i zobowiązań oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na koniec okresu sprawozdawczego.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu historycznych informacji finansowych Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2010 roku, z wyjątkiem zastosowania zmiany do standardów oraz nowych interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2011 roku:

- Zmiany do MSR 32 Instrumenty finansowe: prezentacja i klasyfikacja emisji praw poboru,
- MSR 24 Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych (znowelizowany w listopadzie 2009),
- Zmiany do KIMSF 14 MSR 19 - Limit wyceny aktywów z tytułu określonych świadczeń, minimalne wymogi finansowania oraz ich wzajemne zależności: przedpłaty minimalnych wymogów finansowania,
- KIMSF 19 Regulowanie zobowiązań finansowych przy pomocy instrumentów kapitałowych,
- Zmiany do MSSF 1 Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy: ograniczone zwolnienie z obowiązku prezentowania danych porównawczych wymaganych przez MSSF 7 dla stosujących MSSF po raz pierwszy,
- Zmiany wynikające z przeglądu MSSF (opublikowane w maju 2010 roku).

Podstawę sporządzenia skonsolidowanego skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego za I półrocze 2011 r. stanowiły: sprawozdania jednostkowe Jednostki Dominującej oraz jednostek zależnych Grupy Kapitałowej prowadzących działalność na terytorium Polski, sporządzone w oparciu o księgi rachunkowe prowadzone zgodnie z MSSF.

Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdawcza

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w polskich złotych (zł). Polski złoty jest walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Grupy Kapitałowej. Dane finansowe zostały zaprezentowane bez zaokrążeń.

Niniejsze skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone zostało według zasady kosztu historycznego z wyjątkiem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży wycenianych według wartości godziwej.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga ujęcia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu jednostki dominującej stosowania własnego osądu przy stosowaniu przyjętych przez Spółkę zasad rachunkowości. Zagadnienia, w odniesieniu do których wymagana jest większa doza osądu, zagadnienia bardziej złożone lub takie, przy których założenia i szacunki są znaczące z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Zasady konsolidacji

Połączenia jednostek gospodarczych

Przejęcia jednostek i wyodrębnionych części działalności rozlicza się metodą nabycia. Każdorazowo płatność przekazana w wyniku połączenia jednostek wyceniana jest w zagregowanej wartości godziwej (na dzień dokonania zapłaty).

W razie nabycia kontroli w następstwie kilku następujących po sobie transakcji, udziały będące w posiadaniu Grupy na dzień objęcia kontroli są wyceniane w wartości godziwej z odniesieniem skutków w rachunek zysków i strat. Kwoty narosłe z tytułu udziałów w tej jednostce odniesione uprzednio do innych składników całkowitych dochodów są przenoszone do rachunku zysków i strat.

Wartość firmy wynikającą z przejęcia ujmuje się w aktywach i początkowo wykazuje po kosztach, jako wartość kosztów przejęcia przekraczającą udział Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować ujętych aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Jeśli po przeszacowaniu udział Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej przekracza koszt połączenia jednostek gospodarczych, nadwyżkę ujmuje się niezwłocznie w wyniku finansowym.

Inwestycje w jednostki zależne

Przez jednostki zależne rozumie się jednostki kontrolowane przez jednostkę dominującą (co obejmuje także jednostki specjalnego przeznaczenia). Uznaje się, że kontrola występuje wówczas, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Wyniki finansowe jednostek zależnych nabytych lub sprzedanych w ciągu roku ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym od/do momentu ich efektywnego nabycia lub zbycia.

W stosownych przypadkach w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednolicenie zasad rachunkowości stosowanych przez daną jednostkę z zasadami stosowanymi przez pozostałe jednostki Grupy. Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty zachodzące między podmiotami powiązаныmi objętymi konsolidacją podlegają pełnej eliminacji konsolidacyjnej. Udziały niesprawujące kontroli prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Udziały niesprawujące kontroli mogą być początkowo wyceniane albo w wartości godziwej albo w proporcji do udziału w wartości godziwej nabywanych aktywów netto. Wybór jednej z w/w metod jest dostępny dla każdego połączenia jednostek gospodarczych. W okresach kolejnych wartość udziałów niesprawujących kontroli obejmuje wartość rozpoznana początkowo skorygowaną o zmiany wartości kapitału jednostki w proporcji do posiadanych udziałów. Całkowity dochód jest alokowany do udziałów niesprawujących kontroli nawet wtedy gdy powoduje postanie ujemnej wartości tych udziałów. Zmiany w udziale w jednostce zależnej nie powodujące utraty kontroli ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości księgowe udziału Grupy jak i udziałów niesprawujących kontroli są odpowiednio modyfikowane w celu odzwierciedlenia zmian w strukturze udziału. Różnica pomiędzy wartością o jaką modyfikowana jest wartość udziałów mniejszości oraz wartością godziwą płatności otrzymanej lub przekazanej ujmowana jest bezpośrednio w kapitale własnym Grupy.

W sytuacji utraty kontroli nad jednostką zależną, zysk lub strata na zbyciu jest ustalana jako różnica pomiędzy: (i) łączną wartością godziwą otrzymanej zapłaty i wartości godziwej udziałów jednostki pozostających w Grupie oraz (ii) wartością księgową aktywów (łącznie z wartością firmy), zobowiązań i udziałów niesprawujących kontroli. Kwoty ujęte w stosunku do zbywanej jednostki, w innych składnikach całkowitego dochodu podlegają reklasyfikacji do rachunku zysków i strat. Wartość godziwa udziałów w jednostce pozostających w Grupie po zbyciu, uznawana jest za początkową wartość godziwą dla celów późniejszego ich ujmowania zgodnie z MSR 39, lub początkowy koszt udziałów w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach.

Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejęciu wynika z wystąpienia na dzień przejęcia nadwyżki sumy przekazanej płatności, wartości udziałów niesprawujących kontroli i wartości godziwej uprzednio posiadanych udziałów w jednostce nabywanej nad udziałem Grupy w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki ujmowanych na dzień przejęcia.

W przypadku wystąpienia wartości ujemnej, Grupa dokonuje ponownego przeglądu ustalenia wartości godziwych poszczególnych składników nabywanych aktywów netto. Jeżeli w wyniku przeglądu nadal wartość jest ujemna ujmuje się ją niezwłocznie w wyniku finansowym.

Wartość firmy ujmuje się początkowo jako składnik aktywów po koszcie, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości.

Dla celów testowania utraty wartości, wartość firmy alokuje się na poszczególne ośrodki Grupy generujące przepływy pieniężne, które powinny odnieść korzyści z synergii będących efektem połączenia. Jednostki generujące przepływy pieniężne, do których alokuje się wartość firmy, testuje się pod względem utraty wartości raz w roku lub częściej, jeśli można wiarygodnie przypuszczać, że utrata wartości wystąpiła. Jeśli wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest mniejsza od jej wartości bilansowej, stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej wartości firmy alokowanej do tego ośrodka, a następnie do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów tej jednostki. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla wartości firmy nie podlega odwróceniu w następnym okresie.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

W chwili zbycia jednostki zależnej lub podlegającej wspólnej kontroli przypadającą na nią część wartości firmy uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

Sprzedaż towarów

Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia z Grupy na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;
- sędowania przez Grupę funkcji kierowniczych w stopniu związanym na ogół z prawem własności oraz efektywnej kontroli nad sprzedanymi towarami;
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów;
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją; oraz
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Świadczenie usług

Przychody z tytułu umów o świadczenie usług ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji danej umowy.

Jeżeli efekt umowy o świadczenie usług można wiarygodnie oszacować, przychody i koszty ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy na dzień bilansowy. Wszelkie zmiany w zakresie prac, rozszczenia oraz premie są rozpoznawane w stopniu, w jakim zostały one uzgodnione z klientem.

W przypadku, kiedy wartości umowy nie da się wiarygodnie oszacować, przychody z tytułu umowy ujmuje się w stopniu, w jakim jest prawdopodobne, że poniesione w związku z umową koszty zostaną nimi pokryte. Koszty związane z umową ujmuje się jako koszty okresu, w jakim zostały poniesione.

Jeżeli istnieje prawdopodobieństwo, że koszty umowy przekroczą związane z nią przychody, przewidywaną stratę ujmuje się niezwłocznie jako koszt.

Przychody z tytułu odsetek i dywidend

Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

Leasing

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania przedmiotu leasingu przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

Grupa jako leasingobiorca

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa Grupy i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych.

Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat, chyba że można je bezpośrednio przyporządkować do odpowiednich aktywów – wówczas są one kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy dotyczącymi kosztów obsługi zadłużenia. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego odnosi się w rachunek zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu, z wyjątkiem przypadków, kiedy inna, systematyczna podstawa rozliczenia jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych wypływających z leasingu danego składnika aktywów.

Płatności warunkowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Powyższe zasady kapitalizacji nie są stosowane do:

- aktywów wycenianych w wartości godziwej.

Podatek odroczony

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe bądź ulgi podatkowe jakie Grupa może wykorzystać. Pozycja aktywów lub rezerwy na podatek odroczony nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu pierwotnego ujęcia wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. W sprawozdaniu z sytuacji finansowej podatek dochodowy wykazywany jest po dokonaniu kompensaty w zakresie w jakim wynika ze zobowiązania jakie płatne jest do tego samego urzędu podatkowego.

Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres obrachunkowy

Podatek bieżący i odroczony wykazuje się w kosztach lub przychodach w rachunku zysków i strat, z wyjątkiem przypadku, gdy dotyczy on pozycji uznających lub obciążających bezpośrednio kapitał własny, bo wtedy także podatek jest odnoszony bezpośrednio w kapitał własny (inne całkowite dochody w sprawozdaniu z całkowitych dochodów), lub gdy wynika on z początkowego rozliczenia połączenia jednostek gospodarczych. W przypadku połączenia jednostek gospodarczych konsekwencje podatkowe uwzględnia się przy obliczaniu wartości firmy lub określaniu wartości udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej przewyższającej koszt przejęcia.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które jednostka zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Jako odrębne pozycje środków trwałych ujmowane są także istotne komponenty.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych, wynajmu lub administracyjnych prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie wytworzenia pomniejszonym o ujęte odpisy z tytułu utraty wartości.

Koszt wytworzenia obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi pozostałych aktywów trwałych Grupy.

Amortyzacja środków trwałych w tym komponentów odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

- Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	10 lat
- Urządzenia techniczne i maszyny	3-7 lat
- Środki transportu	5 lat
- Inne środki trwałe	5 lat

W przypadku nabycia gruntów własnych lub praw wieczystego użytkowania zostaną zastosowane następujące zasady. Grunty własne nie podlegają amortyzacji. Grupa traktuje nadane prawa wieczystego użytkowania jako leasing operacyjny. W przypadku nabycia takich praw na rynku wtórnym prezentowane są one jako wartości niematerialne i amortyzowane w okresie przewidywanego ich użytkowania.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy.

Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Na dzień bilansowy środki trwałe inne niż grunty, budynki i budowle, wyceniane w wartości przeszacowanej, oraz środki trwałe w budowie wyceniane są według kosztu pomniejszonego o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Z uwagi na niepowtarzalność obiektów w których są dokonywane inwestycje, każdy z testów na utratę wartości środków trwałych w budowie jest przeprowadzany indywidualnie z uwzględnieniem weryfikacji wszystkich składowych części danej inwestycji, a wycenę bilansową dokonuje się wg kosztu nabycia.

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych oprócz wartości firmy

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości. Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów wykazywany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania). Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie w rachunku zysków i strat, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu – w takim przypadku, odwrócenie straty z tytułu utraty wartości traktuje się jak zwiększenie z aktualizacji wyceny.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne obejmują aktywa Grupy, które nie posiadają postaci fizycznej, są identyfikowalne oraz które można wiarygodnie wycenić i które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki.

Wartości niematerialne ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Wartości niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika wartości niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

Nakłady poniesione w okresie prowadzenia prac badawczych oraz nakłady nie spełniające w/w warunków ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat w dacie ich poniesienia.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej.

Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

- Licencje na oprogramowanie - 2 lata,
- Znaki towarowe – czas nieokreślony,

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy.

Skutki utraty wartości, wartości niematerialnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Wartości niematerialne utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat. Na dzień bilansowy wartości niematerialne wyceniane są według kosztu po pomniejszeniu o dokonane odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne odpisy z tytułu trwałej utraty wartość.

Inne inwestycje krótkoterminowe (z wyłączeniem środków pieniężnych i aktywów finansowych)

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Aktywa finansowe

Po początkowym ujęciu aktywa finansowe są zaliczane do jednej z czterech kategorii i wyceniane w następujący sposób:

1. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności - według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) ustalonej przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej;
2. Pożyczki udzielone i należności własne - według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu) ustalonej przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Należności o krótkim terminie wymagalności, dla których nie określono stopy procentowej wyceniane są w kwocie wymaganej zapłaty;
3. Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu - według wartości godziwej, a zyski/straty z tytułu aktualizacji wyceny są ujmowane w rachunku zysków i strat;
4. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży - według wartości godziwej, a zyski/straty z tytułu aktualizacji wyceny są ujmowane w kapitale z aktualizacji wyceny do momentu sprzedaży inwestycji lub obniżenia się jej wartości. W tym momencie łączny zysk lub strata z tytułu aktualizacji wyceny jest odnoszony na rachunek zysków i strat.

Wartość godziwa instrumentów finansowych stanowiących przedmiot obrotu na aktywnym rynku ustalana jest w odniesieniu do cen notowanych na tym rynku na dzień bilansowy. W przypadku, gdy brak jest notowanej ceny rynkowej, wartość godziwa jest szacowana na podstawie notowanej ceny rynkowej podobnego instrumentu, bądź na podstawie przewidywanych przepływów pieniężnych.

Trwała utrata wartości aktywów finansowych

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją obiektywne dowody wskazujące na trwałą utratę wartości składnika bądź grupy aktywów finansowych. Jeśli dowody takie istnieją, jednostka ustala szacowaną możliwą do odzyskania wartość składnika aktywów i dokonuje odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości, w kwocie równej różnicy między wartością możliwą do odzyskania i wartością bilansową.

Odpisy aktualizujące wartość składnika aktywów finansowych lub portfela podobnych składników aktywów finansowych ustala się:

- 1) w przypadku aktywów finansowych wycenianych w wysokości skorygowanej ceny nabycia - jako różnicę między wartością tych aktywów wynikającą z ksiąg rachunkowych na dzień wyceny i możliwą do odzyskania kwotą. Kwotą możliwą do odzyskania stanowi bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę, zdyskontowana za pomocą efektywnej stopy procentowej, którą jednostka stosowała dotychczas, wyceniając przeszacowywany składnik aktywów finansowych lub portfel podobnych składników aktywów finansowych,
- 2) w przypadku aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej - jako różnicę między ceną nabycia składnika aktywów i jego wartością godziwą ustaloną na dzień wyceny, z tym że przez wartość godziwą dłużnych instrumentów finansowych na dzień wyceny rozumie się bieżącą wartość przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę, zdyskontowaną za pomocą bieżącej rynkowej stopy procentowej stosowanej do podobnych instrumentów finansowych. Stratę skumulowaną do tego dnia ujętą w kapitale (funduszu) z aktualizacji wyceny zalicza się do kosztów finansowych w kwocie nie mniejszej niż wynosi odpis, pomniejszony o część bezpośrednio zaliczoną do kosztów finansowych,
- 3) w przypadku pozostałych aktywów finansowych - jako różnicę między wartością składnika aktywów wynikającą z ksiąg rachunkowych i bieżącą wartością przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę, zdyskontowaną za pomocą bieżącej rynkowej stopy procentowej stosowanej do podobnych instrumentów finansowych.

Zapasy

Zapasy są przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej. Mają one postać towarów i wyceniane są pierwotnie według rzeczywistych cen zakupu.

Na dzień bilansowy wycena materiałów i towarów odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny, tzn. towary są wyceniane według ceny zakupu lub ceny sprzedaży możliwej do uzyskania w zależności od tego, która z nich jest niższa.

Rozchód zapasów odbywa się według metody FIFO i odnoszony jest w koszt własny sprzedaży. Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów odnoszone są w pozostałe koszty operacyjne.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Należności handlowe

Należności są wykazywane w kwocie wymaganej zapłaty pomniejszonej o odpisy aktualizujące. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

Należności z tytułu dostaw i usług, pożyczki i pozostałe należności o stałych lub negocjowalnych warunkach płatności niebędące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki i należności. Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Dochód odsetkowy ujmuje się przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej z wyjątkiem należności krótkoterminowych, gdzie ujęcie odsetek byłoby nieistotne.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według wartości nominalnej. Wykazana w rachunku przepływów pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z gotówki w kasie i na rachunkach bankowych oraz lokaty o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane jako działalność inwestycyjna.

Rozliczenia międzyokresowe

Jednostka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierno rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Różnice między wartością godziwą uzyskanej zapłaty i wartością nominalną akcji są ujmowane w kapitale zapasowym. W przypadku wykupu akcji/udziałów własnych, kwota zapłaty za akcje obciąża kapitał własny i jest wykazywana w bilansie w pozycji „akcje”.

Rezerwy

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na jednostce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Kredyty bankowe i pożyczki oraz zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu

W momencie początkowego ujęcia, kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według kosztu, stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki (koszty transakcyjne). Następnie, wszystkie kredyty bankowe i pożyczki, z wyjątkiem zobowiązań przeznaczonych do obrotu, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu są wyceniane według wartości godziwej. Zysk lub strata z tytułu przeszacowania do wartości godziwej są ujmowane w rachunku zysków i strat bieżącego okresu.

Ujemna wartość firmy

Ujemna wartość firmy („zysk z okazynego nabycia”) jest to nadwyżka wartości przejętych aktywów netto wycenionych według wartości godziwych nad ich ceną nabycia. Wg MSSF wykazuje się ją w momencie powstania w rachunku zysków i strat w odrębnej pozycji jako „ujemna wartość firmy”.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, przez okres budowy, przystosowania, montażu lub ulepszenia są ujmowane w wartości tych aktywów, jeśli dotyczą zobowiązania, które zostało zaciągnięte w tym celu.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Koszty finansowania zewnętrznego dotyczące produktów lub towarów wymagających długiego okresu przygotowania ich do sprzedaży lub wytworzenia są ujmowane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia/odpisywane do rachunku zysków i strat w tym okresie, w którym zostały poniesione.
Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego ujmowane są w rachunku zysków i strat.

Pochodne instrumenty finansowe

Nie występują.

Wbudowane instrumenty pochodne

Nie występują.

Instrumenty dłużne zamienne na akcje

Nie występują.

Trwała utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją obiektywne dowody wskazujące na trwałą utratę wartości składnika bądź grupy aktywów. Jeśli dowody takie istnieją, jednostka ustala szacowaną, możliwą do odzyskania wartość składnika aktywów i dokonuje odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości, w kwocie równej różnicy między wartością możliwą do odzyskania i wartością bilansową. Strata wynikająca z utraty wartości jest ujmowana w rachunku zysków i strat za bieżący okres. W przypadku, gdy uprzednio dokonano przeszacowania aktywów to strata pomniejsza wysokość kapitałów w przeszacowania, a następnie jest odnoszona na rachunek zysków i strat bieżącego okresu.

Uznawanie przychodów

Przychody uznawane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne, które można wiarygodnie wycenić.

Sprzedaż towarów i produktów

Przychody są ujmowane w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów bądź produktów zostały przekazane nabywcy. Przychody obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży, pomniejszone o podatek od towarów i usług (VAT).

Świadczenie usług

Przychody ze świadczenia usług długoterminowych są rozpoznawane proporcjonalnie do stopnia zaawansowania usługi pod warunkiem, iż jest możliwe jego wiarygodne oszacowanie. Jeżeli nie można wiarygodnie ustalić efektów transakcji związanej ze świadczeniem usług długoterminowych, przychody ze świadczenia tych usług są rozpoznawane tylko do wysokości poniesionych kosztów z tego tytułu.

Odsetki

Przychody z tytułu odsetek są rozpoznawane w momencie ich naliczenia (przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej), jeżeli ich otrzymanie nie jest wątpliwe.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Zgromadzenie Akcjonariuszy spółki, w którą jednostka zainwestowała, uchwały o podziale zysku, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

Dotacje i subwencje

Dotacje i subwencje są ujmowane według wartości godziwej w sytuacji, gdy istnieje wystarczająca pewność, iż dotacja zostanie otrzymana oraz spełnione zostaną wszystkie warunki związane z uzyskaniem dotacji. Jeżeli dotacja lub subwencja dotyczy pozycji kosztowej, wówczas jest ona odraczana w bilansie i systematycznie ujmowana w pozycji przychodów w sposób zapewniający współmierność z kosztami, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować.

Jeżeli dotacja lub subwencja ma na celu sfinansowanie nabycia lub wytworzenia środka trwałego, wówczas jest ona odraczana w bilansie i uznawana jako przychód przez okres amortyzacji środka trwałego.

Zobowiązania wynikające z umów gwarancji finansowej

Gwarancja finansowa to umowa, w której Grupa zobowiązuje się do dokonania określonej płatności na rzecz odbiorcy gwarancji w przypadku gdy dłużnik odbiorcy gwarancji nie dokona na jego rzecz umówionych płatności.

Zobowiązania z tytułu gwarancji finansowej wycenia się początkowo w wartości godziwej, a następnie według wyższej z dwóch następujących wartości:

- kwoty zobowiązania umownego określonej zgodnie z MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” oraz
- początkowo ujętej wartości pomniejszonej w odpowiednich przypadkach o umorzenie ujęte zgodnie z zasadami ujmowania przychodów.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Umowy rodzące zobowiązania

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez Grupę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

Zobowiązania warunkowe nabyte w ramach połączenia jednostek gospodarczych

Zobowiązania warunkowe nabyte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo w wartości godziwej na dzień nabycia. W kolejnych dniach bilansowych zobowiązania warunkowe wycenia się w wyższej spośród dwóch wartości: tej, którą ujęto by zgodnie z MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” lub wartości ujętej początkowo pomniejszonej o umorzenie ujęte zgodnie z MSR 18 „Przychody”.

Handwritten signatures and initials in the bottom right corner of the page. There are two distinct signatures, one appearing to be 'AB' and the other 'P7' with '20' below it.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Informacja uzupełniająca do skonsolidowanego skróconego śródrocznego sprawozdania finansowego za I półrocze 2011

OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ „MEX POLSKA” S.A., ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień 30 czerwca 2011 roku w skład Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. wchodziły następujące spółki zależne powiązane kapitałowo:

Villa Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi przy ul. Piotrkowskiej 67, 100% udziałów od 27.03.2008 r.
Mex P Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi przy ul. Piotrkowskiej 67, 100% udziałów od 27.03.2008 r.
Mag Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Podwale 29, 100% udziałów od 27.03.2008 r.
Cafe II Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Foksal 10, 100% udziałów od 27.03.2008 r.
Aad Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy pl. Teatralnym 1, 99% udziałów od 28.04.2008 r.
Mex K Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie przy ul. Floriańskiej 34, 100% udziałów od 09.09.2008 r.
Ase Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ul. Foksal 11, 99,9% udziałów od 22.06.2010 r.

Zakres działalności wszystkich spółek zależnych obejmuje działalność gastronomiczną.

Według stanu na dzień 30 czerwca 2011 roku struktura akcjonariatu jednostki dominującej jest następująca:

	Liczba akcji	% udział w głosach	% udział w kapitale
Milduks Limited	3 012 200	57,88	57,88
Raimita Limited	979 870	18,83	18,83
Supernova IDM Fund S.A.	816 320	15,69	15,69
Pozostali	395 690	7,60	7,60
Razem	5 204 080	100,00	100,00

Czas trwania działalności Spółki jest nieoznaczony.

Na dzień 30 czerwca 2011 roku skład Zarządu Emitenta przedstawiał się następująco:

- Paweł Jerzy Kowalewski – prezes Zarządu;
- Paulina Bajerowska – wiceprezes Zarządu;
- Dariusz Borowski – członek Zarządu;

Na dzień 30 czerwca 2011 roku w skład Rady Nadzorczej wchodziłi:

- Andrzej Domżał – przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Joanna Kowalewska – członek Rady Nadzorczej,
- Cezary Andrzej Kubacki – członek Rady Nadzorczej,
- Mieczysław Halk - członek Rady Nadzorczej,
- Noemi Chudzik - członek Rady Nadzorczej.

1. Najważniejsze zdarzenia i dokonania Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. w I półroczu 2011 roku

W I półroczu 2011 roku Grupa kontynuowała rozpoczęte w poprzednich kwartałach działania mające na celu rozwój Grupy poprzez otwarcia nowych lokalizacji.

Działania rozwojowe Grupy przełożyły się na wzrost sprzedaży w porównaniu z I półroczem 2010 roku o 27,8%. Wynika on głównie z prowadzenia sprzedaży w I półroczu 2011 roku przez restaurację „The Mexican” w Sopocie oraz klub „Bedroom” w Łodzi, które nie osiągały przychodów za cały okres I półrocza 2010 roku, ponieważ otwierane były w jego trakcie oraz restaurację w „The Mexican” w Krakowie, restaurację „Browar de Brasil” w Łodzi i klub „Bed” we Wrocławiu, które zostały otwarte w II połowie 2010 roku.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.

Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

„Mex Polska” S.A. prowadzi prace nad przygotowaniem prospektu emisyjnego w związku z publiczną ofertą akcji serii C oraz ubieganiem się o dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym akcji serii A, B i C oraz praw do akcji serii C „Mex Polska” S.A. na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

W zależności od daty przeprowadzenia i wysokości środków pozyskanych z oferty publicznej spółki „Mex Polska” S.A. na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie oraz posiadanych środków finansowych Grupa będzie prowadziła kolejne inwestycje zmierzające do otwarcia restauracji i klubów muzycznych zgodnie z założonym harmonogramem otwarć.

W celu realizacji prowadzonych inwestycji w lutym 2011 roku „Mex Polska” S.A. dokonała emisji obligacji 2,5 letnich serii C o łącznej wartości nominalnej i cenie emisyjnej 2 mln zł, oprocentowanych wg stopy procentowej 12% p.a. Środki były wykorzystywane do realizacji prowadzonych inwestycji w Warszawie przez Ase Sp. z o.o. i Aad Sp. z o.o..

W kwietniu 2011 roku Villa Sp. z o.o. otworzyła w Krakowie pierwszą restaurację w nowym koncepcie „Pijalnia Wódki i Piwa”.

Spółka Villa Sp. z o.o. uzyskała kredyt inwestycyjny w banku spółdzielczym Esbank w kwocie 600 tys. zł na uruchomienie restauracji „Browar de Brasil” w Manufakturze w Łodzi.

Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego prowadzone są inwestycje przez Mex P Sp. zo.o. w Poznaniu oraz Villa Sp. z o.o. w Krakowie i Łodzi.

Na koniec I półrocza 2011 roku spółki z Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. prowadziły łącznie 9 restauracji „The Mexican”, jedną restaurację „Browar de Brasil”, 4 kluby muzyczne i jedną restaurację „Pijalnia Wódki i Piwa”.

Analiza wyniku finansowego

W I półroczu 2011 roku Grupa „Mex Polska” S.A. osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 16.373 tys. zł, wyższe o 27,8% w porównaniu z analogicznym okresem 2010 roku. O wzroście zdecydowały m.in. przychody ze sprzedaży z nowych uruchomionych w 2010 roku lokalizacji. Osiągnięto wynik operacyjny w wysokości 1.844 tys. zł, niższy od wyniku z I półrocza 2010 roku w wysokości 2.479 tys. zł. Wynik operacyjny powiększony o amortyzację (EBITDA) w kwocie 2.782 tys. zł był wyższy o 2,2% w stosunku do I półrocza 2010 roku. Wynik netto Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. w części przypadającej akcjonariuszom jednostki dominującej za I półrocze 2011 roku wyniósł 1.012 tys. zł i był niższy w porównaniu do wyniku z I półrocza 2010 roku w wysokości 1.828 tys. zł. Na obniżenie wyniku netto miały wpływ czynniki związane z kosztami inwestycji: wzrost amortyzacji o 694 tys. zł, wzrost kosztów finansowych od obligacji i kredytów inwestycyjnych o 400 tys. zł oraz otwarcia nowych lokali, które znajdują się w tzw. okresie dojścia do właściwego poziomu przychodów, a które generują koszty operacyjne w docelowej wysokości i dodatkowo wymagają dużych nakładów na promocję.

2. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działań w I półroczu

I półrocze roku dla branży gastronomicznej nie jest okresem w którym restauracje osiągają pełne przychody ze sprzedaży i tym samym nie generują wysokiego wyniku operacyjnego. Szczególnie dotyczy to restauracji nowych wymagających intensywnych działań promocyjnych. Każdy z nowo otwieranych lokali wymaga okresu dojścia do właściwego poziomu przychodów ze sprzedaży i wyników operacyjnych.

Otwarcia nowych restauracji w 2010 roku w Sopocie, Krakowie i Łodzi przyniosą prognozowany efekt w bieżącym okresie letnim.

Również w przypadku klubów muzycznych nowe lokale wymagają okresu dojścia do właściwego poziomu przychodów ze sprzedaży i wyników operacyjnych.

Kluby muzyczne otwarte w lutym 2010 roku w Łodzi i w październiku 2010 roku we Wrocławiu osiągną pełne przychody ze sprzedaży oraz wyniki operacyjne po zakończeniu prowadzonych działań promocyjnych, a także dzięki organizowaniu imprez dla klientów instytucjonalnych, których znaczne nasilenie ma miejsce w okresie jesienno-zimowym.

3. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie objętym niniejszymi śródrocznymi informacjami finansowymi Spółka dominująca „Mex Polska” S.A. dokonała emisji obligacji 2,5 letnich serii C o łącznej wartości nominalnej 2 mln zł, oprocentowanych wg stopy procentowej 12% p.a. Nie dokonała przy tym wykupu czy spłaty dłużnych czy kapitałowych papierów wartościowych. Inne podmioty z Grupy Kapitałowej nie dokonały emisji, wykupu czy spłaty dłużnych, czy kapitałowych papierów wartościowych.

4. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Spółka dominująca nie dokonywała, ani nie deklarowała wypłat dywidendy.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

5. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od zakończenia ostatniego roku obrotowego

W I półroczu 2011 roku wystąpiły zmiany zobowiązań warunkowych w Grupie Kapitałowej „Mex Polska”. Spółka dominująca i podmioty z grupy kapitałowej: Mex P Sp. z o.o., Cafe II Sp. z o.o., Aad Sp. z o.o. i Mag Sp. z o.o. udzieliły poręczenia kredytu dla Villa sp. z o.o. do kwoty 1.200 tys. zł oraz dwóch gwarancji bankowych dla Villa sp. z o.o. do kwoty 208,8 tys. zł i 306,7 tys. zł.

6. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w śródrocznych informacjach finansowych w stosunku do wyników prognozowanych

Spółka sporządziła prognozę wyników na lata 2011-2012, która została załączona do projektu prospektu emisyjnego w lipcu 2011 roku. Prognoza jest oparta na założeniach określających otwarcia nowych restauracji i klubów muzycznych. Prognoza może być zrealizowana częściowo w zależności od wysokości pozyskanych środków z emisji akcji serii C przez „Mex Polska” S.A. Wyniki śródrocznego sprawozdania finansowego za I półrocze 2011 roku nie były wzięte pod uwagę przy tworzeniu prognozy na 2011 rok. Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego prognoza nie wymaga korekty.

7. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki

Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2011 r. następujący akcjonariusze posiadali co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu „Mex Polska” S.A.:

	Liczba akcji	% udział w głosach	% udział w kapitale
Milduks Limited	3 012 200	57,88	57,88
Raimita Limited	979 870	18,83	18,83
Supernova TDM Fund S.A.	816 320	15,69	15,69
razem	4 808 390	92,4	92,4

8. Zestawienie stanu posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania śródrocznych informacjach finansowych, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzednich informacji finansowych, odrębnie dla każdej z osób

Na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2011 roku osoby zarządzające i nadzorujące nie dokonały zmian w stanie posiadania akcji Spółki.

9. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, w tym postępowań egzekucyjnych

I. AAD Sp. z o.o.

NAZWA POWODA/POZWANEGO	FAKTURY VAT	STAN SPRAWY	UWAGI
1. „C.O.O.L. Serwis” Oktawian Orzechowski, Dariusz Kapela s.c. (powodowie) wps: 43.920,00 zł	Faktura VAT nr 64/2008 z dnia 5 maja 2008 roku.	Postępowanie sądowe w toku.	Termin kolejnej rozprawy wyznaczono na dzień 2 sierpnia 2011 r.
2. „Promo Expo” sp. z o.o. (pozwany) wps: 54.000 zł + ods. + koszty sądowe	Faktura VAT nr 28/01/2010 z dnia 29 stycznia 2010 roku.	Pozwany złożył sprzeciw od nakazu zapłaty. Na zarzut pozwanego sprawa została przekazana do rozpoznania przez Sąd Rejonowy dla Łodzi – Śródmieścia w Łodzi.	Brak informacji o terminie rozprawy.
3. Hubert Gallas – dawniej: Hubert Czerwonka Rossegger (pozwany)	Faktura VAT nr 68/04/2010 z dnia 29 kwietnia 2010 roku.	Nakaz zapłaty prawomocny. W dniu 24 maja 2011 r. wszczęto postępowanie egzekucyjne.	Postępowanie egzekucyjne zostało zawieszono. Trwa ustalanie informacji dotyczących zmiany nazwiska przez dłużnika.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

wps: 32.574,00 zł			
4. Hubert Gallas – dawniej Hubert Czerwonka Rossegger	Faktura VAT nr 68/04/2010 z dnia 29 kwietnia 2010 roku.	Złożono zawiadomienie o popełnieniu przez Huberta Czerwonkę Rossegger (obecnie Hubert Gallas) przestępstwa.	Postępowanie przygotowawcze zawieszono w dniu 30 marca 2011 r. Trwa ustalenie miejsca pobytu Huberta Gallasa.
5. Heathcliff Janusz Iwanowski Pineiro, Bożena Marchewka – członkowie zarządu Wydawnictwa Jawa sp. z o.o. (pозwani)	Faktura VAT nr 121/10/200 z dnia 22 października 2008 roku.	W dniu 4 lipca 2011 r. wydano nakaz zapłaty. Nakaz nieprawomocny.	
wps: 10.491,00 zł			

II. ASE Sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego spółka nie jest uczestnikiem postępowań sądowych, zarówno w charakterze strony pozwanej, jak i powodowej.

III. CAFE II Sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego spółka nie jest uczestnikiem postępowań sądowych, zarówno w charakterze strony pozwanej, jak i powodowej.

IV. MAG Sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego spółka nie jest uczestnikiem postępowań sądowych, zarówno w charakterze strony pozwanej, jak i powodowej.

V. MEX K Sp. z o.o.

I. Janik Maciej (pozwany)	Faktura VAT nr: - 23/02 z dnia 4 lutego 2011 r., - 83/R/10 z dnia 2 grudnia 2010 r., - 03/12/10 z dnia 3 grudnia 2010 r.	W dniu 13 maja 2011 r. wydano nakaz zapłaty. Nakaz zapłaty prawomocny.	Przygotowano wniosek egzekucyjny.
wps: 5.389,00 zł			

VI. MEX P Sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego spółka nie jest uczestnikiem postępowań sądowych, zarówno w charakterze strony pozwanej, jak i powodowej.

VII. „MEX POLSKA” S.A.

Na dzień sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego Spółka nie jest uczestnikiem postępowań sądowych, zarówno w charakterze stronie pozwanej, jak i powodowej.

VIII. VILLA Sp. z o.o.

I. „Novum” M. Sternalska, A. Obidowski sp. j. (dłużnik)	Faktura VAT nr: - 01/11/2010 z dnia 2 grudnia 2010 r., - 01/12/2010 z dnia 1 grudnia 2010 r., - 01/01/2011 z dnia 3 stycznia 2011 r., - 01/02/2011 z dnia 1 lutego 2011 r.	W toku postępowania klauzulowego nadano klauzule wykonalności przeciwko spółce. Postępowanie egzekucyjne w toku.	Trwa poszukiwanie majątku dłużnej spółki.
wps: 26.940,00 zł			
2. Sternalska Małgorzata (dłużnik)	Faktura VAT nr: - 01/11/2010 z dnia 2 grudnia 2010 r., - 01/12/2010 z dnia	W toku postępowania klauzulowego nadano klauzule wykonalności przeciwko dłużniczce.	Trwa poszukiwanie majątku dłużniczki.

AB *MB*

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

	1 grudnia 2010 r., - 01/01/2011 z dnia 3 stycznia 2011 r., - 01/02/2011 z dnia 1 lutego 2011 r.	Postępowanie egzekucyjne w toku.	
wps: 26.940,00 zł			
3. Obidowski Marek Artur (dłużnik)	Faktura VAT nr: - 01/11/2010 z dnia 2 grudnia 2010 r., - 01/12/2010 z dnia 1 grudnia 2010 r., - 01/01/2011 z dnia 3 stycznia 2011 r., - 01/02/2011 z dnia 1 lutego 2011 r.	Złożono wnioski o nadanie klauzuli wykonalności przeciwko dłużnikowi. Postępowanie klauzulowe w toku.	
wps: 26.940,00 zł			
4. Postępowanie administracyjne w sprawie cofnięcia zezwoleń na sprzedaż napojów alkoholowych kat. A, B, C. w lokalu przy ul. św. Jana 5 w Krakowie		W dniu 21 lipca 2011 roku Prezydent Miasta Krakowa wydał decyzje o cofnięciu zezwolenia znak: II/162/A/159/2011 z dnia 26 kwietnia 2011 r. na sprzedaż napojów alkoholowych kat. A, B, C.	Odwolanie zostało złożone w dniu 3 sierpnia 2011 r.

10. Informacje o zawarciu przez spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W celu realizacji planów inwestycyjnych „Mex Polska” S.A. zawarła w I półroczu 2011 roku umowy pożyczek z podmiotami zależnymi Grupy.
 Oprocentowanie pożyczek wynosi 15% p.a. Pożyczki były udzielone na okres od 2 do 2,5 lat.

Pożyczkodawca	Pożyczkobiorca	Wartość transakcji (zł)	Saldo należności na dzień 30.06.2011 (zł)
„Mex Polska” S.A.	Mex P Sp. z o.o.	20 000	20 000
„Mex Polska” S.A.	Mex P Sp. z o.o.	100 000	100 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	31 000	31 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	32 000	32 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	25 000	25 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	80 000	50 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	50 000	50 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	220 000	220 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	190 000	190 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	31 000	31 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	65 000	65 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	56 000	56 000
„Mex Polska” S.A.	Ase Sp. z o.o.	32 000	32 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	120 000	120 000

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

	o.o.		
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	170 000	170 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	70 000	70 000
„Mex Polska” S.A.	Cafe II Sp. z o.o.	50 000	50 000
„Mex Polska” S.A.	Villa Sp. z o.o.	120 000	120 000
„Mex Polska” S.A.	Mex P Sp. z o.o.	35 000	35 000
„Mex Polska” S.A.	Aad Sp. z o.o.	175 000	175 000
Razem		1 672 000	1 642 000

11. Informacje o udzieleniu przez Spółkę lub przez jednostkę od niej zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10 % kapitałów własnych spółki.

W I półroczu 2011 r. Spółka dominująca i podmioty z Grupy Kapitałowej: Mex P Sp. z o.o., Cafe II Sp. z o.o., Aad Sp. z o.o. i Mag Sp. z o.o. udzieliły poręczenia kredytu inwestycyjnego udzielonego przez Bank Spółdzielczy Esbank dla Villa Sp. z o.o. do kwoty 1.200 tys. zł oraz dwóch gwarancji bankowych udzielonych przez Bank Spółdzielczy Esbank dla Villa Sp. z o.o. dotyczących zapłaty czynszów za najem lokali do kwoty 208,8 tys. zł i 306,7 tys. zł.

12. Inne informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego Spółki i ich zmian oraz informacje istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę

W I półroczu 2011 roku Grupa prowadziła prace nad rozwojem sieci restauracji i klubów muzycznych. Stan środków pieniężnych na koniec I półrocza br. wyniósł 1.758 tys. zł, co zapewnia Grupie zachowania płynności i spłatę zobowiązań.

Przepływy z działalności operacyjnej w I półroczu br. wyniosły 2.229 tys. zł, z działalności inwestycyjnej -2.776 tys. zł i z działalności finansowej 919 tys. zł.

13. Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięcie przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego półrocza

W ocenie zarządu spółki dominującej kluczowymi czynnikami, które mogą mieć wpływ na wyniki osiągnięte przez Grupę Kapitałową w perspektywie najbliższych miesięcy będą:

- wyniki osiągnięte przez nowe restauracje i kluby muzyczne,
- realizacja planów emisji akcji spółki dominującej,
- realizacja planu rozwoju sieci i założonych celów strategicznych.

Ponadto zarząd spółki dominującej zwraca uwagę na ryzyko potencjalnego wpływu na wyniki Grupy Kapitałowej następujących czynników:

- przedłużającego się procesu zatwierdzania prospektu emisyjnego,
- wzrostu cen produktów żywnościowych,
- tempa wychodzenia ze spowolnienia gospodarczego,
- niekorzystna sytuacja na rynku finansowym.

14. Zmiany w składzie organów „Mex Polska” S.A. w okresie I półrocza 2011 roku

W pierwszym półroczu 2011 roku nie było dokonanych zmian w składzie Zarządu „Mex Polska” S.A.

W pierwszym półroczu 2011 roku skład organu nadzorującego zmienił się następująco:

W okresie od 1 stycznia do 10 czerwca funkcję członka Rady Nadzorczej pełnił Pan Grzegorz Leszczyński, a od dnia 10 czerwca funkcję członka Rady Nadzorczej zaczął pełnić Pan Mieczysław Hałk.

15. Istotne zdarzenia które wystąpiły po 30 czerwca 2011 roku

W lipcu br. Aad Sp. z o.o. otworzyła restaurację „The Mexican” w Warszawie, a Cafe II Sp. z o.o. otworzyła restaurację „Browar de Brasil” w Warszawie.

W dniu 3 sierpnia 2011 roku „Mex Polska” S.A. przeprowadziła emisję 6 miesięcznych obligacji serii D o wartości 800 tys. zł, oprocentowanych 13% p.a.

W lipcu i sierpniu br. „Mex Polska” S.A. udzieliła pożyczek długoterminowych Aad Sp. z o.o. na kwotę 285 tys. zł., oprocentowanych 15% p.a., Cafe II Sp. z o.o. na kwotę 140 tys. zł, oprocentowanych 15% p.a. i Ase Sp. z o.o. na kwotę 72 tys. zł, oprocentowanych 15% p.a.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A.

ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
NA DZIEŃ 30 CZERWCA 2011 r.

AKTYWA	Na dzień 30.06.2011 r.	Na dzień 31.12.2010 r.	Na dzień 30.06.2010 r.
(w złotych)			
Aktywa trwałe	21 718 982,52	19 672 024,52	13 305 898,18
Rzeczowe aktywa trwałe	19 539 312,52	17 693 315,02	10 979 511,29
Wartości niematerialne	23 001,59	30 224,64	9 595,67
Wartość firmy jednostek podporządkowanych	1 665 200,13	1 665 200,13	1 665 200,13
Inwestycje długoterminowe	5 050,00	5 050,00	5 050,00
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	293 793,00	70 341,00	0,00
Pozostałe aktywa	192 625,28	207 893,73	646 541,09
Aktywa obrotowe	6 323 217,82	5 350 323,01	4 914 012,97
Zapasy	689 554,49	503 454,67	399 467,15
Należności handlowe	2 046 106,32	1 987 996,02	1 354 280,02
Należności z tytułu rozrachunków publicznoprawnych	945 297,11	1 179 331,15	653 256,38
Pozostałe należności	360 626,18	155 105,76	186 918,92
Środki pieniężne	1 757 501,03	1 385 279,29	2 216 875,82
Pozostałe aktywa	524 132,69	139 156,12	103 214,68
Aktywa razem	28 042 200,34	25 022 347,53	18 219 911,15

KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	Na dzień 30.06.2011 r.	Na dzień 31.12.2010 r.	Na dzień 30.06.2010 r.
(w złotych)			
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	520 408,00	520 408,00	520 408,00
Kapitał zapasowy	7 340 540,78	2 912 425,00	2 901 289,40
Zyski zatrzymane	146 799,37	273 547,70	284 683,30
Zysk / (strata) netto okresu obrotowego	1 012 067,81	4 301 367,45	1 828 479,31
Kapitał przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	9 019 815,96	8 007 748,15	5 534 860,01
Kapitały przypadające udziałom niesprawującym kontroli	20 148,09	18 803,75	9 721,52
Razem kapitał własny	9 039 964,05	8 026 551,90	5 544 581,53
Zobowiązania długoterminowe	13 403 536,81	11 341 784,53	7 772 109,32
Pożyczki, obligacje i kredyty bankowe	12 049 057,52	10 157 213,47	6 649 842,75
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	171 391,00	37 138,00	0,00
Rezerwy na pozostałe zobowiązania Pozostałe rezerwy	0,00	2 562,00	0,00

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA	Na dzień 30.06.2011 r.	Na dzień 31.12.2010 r.	Na dzień 30.06.2010 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1 183 088,29	1 144 871,06	1 122 266,57
Zobowiązania krótkoterminowe	4 479 993,87	4 409 359,74	3 484 829,49
Zobowiązania handlowe	2 810 617,63	3 252 719,81	2 403 467,00
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki	0,00	0,00	0,00
Bieżące zobowiązania z tytułu rozrachunków publiczno-prawnych	511 374,03	198 502,88	207 409,96
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	799 856,39	625 405,57	662 367,64
Pozostałe zobowiązania	358 145,82	332 731,48	211 584,89
Przychody przyszłych okresów	1 118 705,61	1 244 651,36	1 418 390,81
Zobowiązania związane bezpośrednio z aktywami trwałymi przeznaczonymi do sprzedaży	0,00	0,00	0,00
Zobowiązania razem	19 002 236,29	16 995 795,63	12 675 329,62
Pasywa razem	28 042 200,34	25 022 347,53	18 219 911,15

Spółki z Grupy Kapitałowej „Mex Polska” S.A. nie dokonywały sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych. Najistotniejsza zmiana w aktywach na dzień 30.06.2011 roku w porównaniu do kwot ujawnionych w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym za 2010 rok dotyczyła nabycia rzeczowych aktywów trwałych wynikających z prowadzonych inwestycji przez spółki grupy:

- Cafe II Sp. z o.o. na restaurację „Browar de Brasil” w Warszawie o kwotę 1 167,4 tys. zł,
- Aad Sp. z o.o. na restaurację „The Mexican” w Warszawie o kwotę 531,1 tys. zł,
- Villa Sp. z o.o. na restaurację „Browar de Brasil” w Łodzi w Manufakturze i klub muzyczny w Krakowie o kwotę 359,9 tys. zł,
- Ase Sp. z o.o. na restaurację „Browar de Brasil” w Warszawie o kwotę 175 tys. zł,
- Mex P Sp. z o.o. na restaurację „Browar de Brasil” w Łodzi o kwotę 119,2 tys. zł.

Poczynione zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych dotyczą głównie prac budowlano – adaptacyjnych w najmowanych lokalach. W dalszym rzędzie znajdują się nakłady na urządzenia techniczne i wyposażenie, które są częściowo finansowane poprzez leasing finansowy ujęty w niniejszym sprawozdaniu.

Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/gr na jedną akcję)

Wyszczególnienie	Na dzień 30.06.2011 r.	Na dzień 31.12.2010 r.	Na dzień 30.06.2010 r.
Wartość księgowa (w zł)	9 019 815,96	8 007 748,15	5 534 860,01
Liczba akcji (szt.)	5 204 080	520 408	520 408
Wartość księgowa przypadająca na 1 akcję (w zł)	1,73	15,39	10,64
- z działalności kontynuowanej	1,73	15,39	10,64
- z działalności zaniechanej	-	-	-
Rozwodniona wartość księgowa	9 019 815,96	8 007 748,15	5 534 860,01
Rozwodniona liczba akcji (szt.)	5 204 080	520 408	520 408
Wartość księgowa rozwodniona przypadający na 1 akcję	1,73	15,39	10,64
- z działalności kontynuowanej	1,73	15,39	10,64
- z działalności zaniechanej	-	-	-

W dniu 27 grudnia 2010 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy „Mex Polska” S.A. podjęło uchwałę w sprawie zmiany wartości nominalnej akcji serii A i B z 1 zł na 0,10 zł. Nastąpił podział wszystkich wyemitowanych akcji spółki 1:10, w ten sposób, że w miejsce jednej wyemitowanej akcji o wartości nominalnej 1 zł zostaje utworzonych 10 nowych akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda. W dniu 9 lutego 2011 roku Sąd Rejestrowy dokonał rejestracji podziału akcji.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
 (Układ kalkulacyjny)

Wyszczególnienie	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
(w złotych)			
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	16 372 792,75	12 807 014,72	29 606 546,45
Koszt własny sprzedaży	14 317 318,78	10 002 252,37	22 844 624,32
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	2 055 473,97	2 804 762,35	6 761 922,13
Koszty sprzedaży	0,00	0,00	0,00
Koszty ogólnego zarządu	398 025,28	292 504,71	640 443,92
Pozostałe przychody operacyjne	194 211,25	472 239,5	97 087,86
Pozostałe koszty operacyjne	7 375,03	505713,97	112 617,03
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 844 284,91	2 478 783,17	6 105 949,04
Przychody finansowe	4 052,20	14 046,46	23 994,27
Koszty finansowe	565 889,96	166 382,59	732 280,45
Zysk (strata) brutto	1 282 447,15	2 326 447,04	5 397 662,86
Odpis wartości firmy	0,00	0,00	0,00
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 282 447,15	2 326 447,04	5 397 662,86
Podatek dochodowy	269 035,00	490 810,54	1 080 056,00
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	1 013 412,15	1 835 636,50	4 317 606,86
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	-	-	-
Zysk (strata) netto	1 013 412,15	1 835 636,50	4 317 606,86
Przypadający:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej	1 012 067,81	1 828 479,31	4 301 367,45
Udziałom niesprawującym kontroli	1 344,34	7 157,19	16 239,41
Inne całkowite dochody netto	0,00	0,00	0,00
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu	0,00	0,00	0,00
Całkowite dochody ogółem			
Przypadające:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej	1 012 067,81	1 828 479,31	4 301 367,45
Udziałom niesprawującym kontroli	1 344,34	7 157,19	16 239,41

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

**Zysk (strata) na jedną akcję
 (w zł/gr na jedną akcję)**

Wyszczególnienie	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
Zysk netto (w zł)	1 012 067,81	1 828 479,31	4 301 367,45
Liczba akcji (szt.)	5 204 080	520 408	520 408
Podstawowy zysk przypadający na 1 akcję (w zł)	0,19	3,51	8,26
- z działalności kontynuowanej	0,19	3,51	8,26
- z działalności zaniechanej	-	-	-
Rozwodniony zysk netto (w zł)	1 012 067,81	1 828 479,31	4 301 367,45
Rozwodniona liczba akcji (szt.)	5 204 080	520 408	520 408
Zysk rozwodniony przypadający na 1 akcję (w zł)	0,19	3,51	8,26
- z działalności kontynuowanej	0,19	3,51	8,26
- z działalności zaniechanej	-	-	-

Handwritten signatures and initials, including what appears to be 'PB', 'W3', and 'W'.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES
OD 1 STYCZNIA DO 31 CZERWCA 2011 ROKU - METODA POŚREDNIA**

Wyszczególnienie	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
(w złotych)			
Przeplwy pieniężne z działalności operacyjnej			
Zysk (strata) brutto	1 282 447,15	2 326 447,04	5 397 662,86
Amortyzacja środków trwałych	930 118,26	243 182,22	1 073 899,67
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	7 223,05	0,00	35 539,04
Podatek dochodowy zapłacony	-358 234,00	-490 810,54	-1 080 056,00
Koszty odsetek	564 319,47	152 336,13	708 286,18
Udział w zysku jednostek niesprawujących kontroli	-1 344,34	-7 157,19	-16 239,41
Zmiana stanu rezerw	-91 761,00	0,00	-30 641,00
Zmiana stanu kapitału obrotowego			
Zmiana stanu zapasów	-186 099,82	-84 695,94	-188 683,46
Zmiana stanu należności	-29 596,68	-1 145 298,09	-2 255 181,44
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	542 881,87	1 038 881,22	1 986 015,96
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-495 653,87	34 073,55	263 040,02
Inne korekty	64 639,01	188 600,54	-142 758,66
Przeplwy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 228 939,10	2 255 558,94	5 750 883,76
Przeplwy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	0,00	0,00	533 267,32
Wydatki na zakup środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	-2 776 115,76	-4 944 932,83	-13 078 889,34
Wydatki na zakup udziałów w jednostkach zależnych	0,00	0,00	-365 300,00
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 776 115,76	-4 944 932,83	-12 910 922,02
Przeplwy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy z emisji akcji	0,00	0,00	0,00
Zaciągnięcie kredytów i pożyczek	240 000,00	600 000,00	2 873 280,70
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	2 000 000,00	3 150 000,00	5 546 000,00
Wpływy finansowe z odsetek bankowych	1 570,49	14 046,46	23 994,27
Splata kredytów i pożyczek	-322 251,62	-156 000,00	-398 894,50
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-434 030,51	-349 664,86	-699 329,72

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

Wyszczególnienie	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesiący zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
Koszty odsetek w tym:	-565 889,96	-166 382,59	-613 983,90
Odsetki zapłacone	-480 578,60	-137 000,85	-544 970,94
Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	919 398,40	3 091 999,01	6 731 066,85
Zwiększenie/zmniejszenie środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	372 221,74	402 625,12	-428 971,41
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	1 385 279,29	1 814 250,70	1 814 250,70
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	1 757 501,03	2 216 875,82	1 385 279,29

Handwritten signatures and initials, including what appears to be 'AK' and 'MB' followed by a flourish.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2011 ROKU

Wyszczególnienie	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
(w złotych)			
Kapitał (fundusz) podstawowy			
Kapitał (fundusz) podstawowy na początku okresu	520 408,00	520 408,00	520 408,00
Podwyższenie kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00	0,00
Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	520 408,00	520 408,00	520 408,00
Kapitał zapasowy			
Kapitał zapasowy na początek okresu	2 912 425,00	2 325 022,45	2 325 022,45
Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	4 428 115,78	576 266,95	587 402,55
- emisja akcji powyżej wartości nominalnej	0,00	0,00	0,00
- podział zysków zatrzymanych	4 428 115,78	576 266,95	587 402,55
Kapitał (fundusz) zapasowy na koniec okresu	7 340 540,78	2 901 289,40	2 912 425,00
Zyski zatrzymane			
Zyski zatrzymane na początek okresu	4 574 915,15	705 991,37	705 991,37
Kapitał zapasowy	-4 428 115,78	-576 266,95	-587 402,55
korekty wynikające ze zmian zasad rachunkowości			
korekty wyników lat ubiegłych	0,00	154 958,88	154 958,88
Wynik netto	1 012 067,81	1 828 479,31	4 301 367,45
Zyski zatrzymane na koniec okresu	1 158 867,18	2 113 162,61	4 574 915,15
Kapitał własny razem			
Kapitał (fundusz) własny na początek okresu	8 007 748,15	3 551 421,82	3 551 421,82
Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu	9 019 815,96	5 534 860,01	8 007 748,15

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
(w złotych)

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SKRÓCONEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA I PÓLROCZE 2011 ROKU

KOSZT WŁASNY SPRZEDAŻY

Działalność kontynuowana

(w złotych)	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
Amortyzacja	937 341,31	242 757,22	1 108 891,99
Zużycie materiałów i energii	1 556 703,87	1 835 474,11	3 322 013,58
Usługi obce	3 509 264,17	2 304 284,76	5 306 257,13
Podatki i opłaty	298 184,04	160 480,47	308 170,79
Wynagrodzenia	1 905 094,51	893 328,97	2 031 558,17
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	275 556,71	155 040,08	397 869,28
Pozostałe koszty rodzajowe	85 732,33	206 712,63	285 069,15
Koszt sprzedanych towarów	5 749 441,84	4 204 174,13	10 084 794,23
Koszty wg rodzaju razem	14 317 318,78	10 002 252,37	22 844 624,32

SEGMENTY OPERACYJNE

Podstawowym podziałem na segmenty operacyjne w Grupie na podstawie których Zarząd „Mex Polska” podejmuje decyzje gospodarcze jest podział według podstawowych rodzajów działalności z których Grupa osiąga przychody ze sprzedaży.

Zarząd Emitenta wyodrębnił następujące segmenty:

- działalność restauracji,
- działalność klubów muzycznych

Z podziałem na wyżej opisane segmenty wiąże się przypisywanie ryzyk dla poszczególnych rodzajów działalności oraz możliwości przewidywania niekorzystnych zjawisk w poszczególnych segmentach poprzez monitorowanie wyników działalności i podejmowanie stosownych działań zarządczych.

Z uwagi na stosowane szacunki dane zaprezentowano w tysiącach złotych.

Przychody i wyniki segmentów

Kluby muzyczne	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
(tys. zł)			
Przychody ze sprzedaży	5456	4481	10469
Koszty działalności operacyjnej	-4523	-3239	-6884
Amortyzacja	-404	-69	-398
Zysk (strata) z działalności	529	1173	3187
Zysk (strata) z działalności plus amortyzacja (EBITDA)	933	1242	3585

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

Przychody finansowe	4	5	22
Koszty finansowe	-206	-59	-304
Zysk przed opodatkowaniem (działalność kontynuowana)	327	1119	2905
Podatek dochodowy	-55	-226	-591
Zysk netto	272	893	2314
Restauracje			
(tys. zł)	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
Przychody ze sprzedaży	10895	8326	19138
Koszty działalności operacyjnej	-9002	-6771	-15431
Amortyzacja	-533	-174	-711
Zysk (strata) z działalności	1360	1381	2996
Zysk (strata) z działalności plus amortyzacja (EBITDA)	1893	1555	3707
Przychody finansowe	0	9	82
Koszty finansowe	-347	-98	-456
Zysk przed opodatkowaniem (działalność kontynuowana)	1 013	1292	2622
Podatek dochodowy	-182	-265	-489
Zysk netto	831	1027	2133
Zysk netto segmentów	1103	1920	4447
Pozostałe	-90	-84	-129
Skonsolidowany zysk netto	1 013	1836	4318

Aktywa segmentów

Kluby muzyczne			
(tys. zł)	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.
Środki trwałe	6 159	3 583	6 174
Wartości niematerialne	8	0	12
Zapasy	265	192	234
Należności	1101	868	1 240
Środki pieniężne	173	368	218
Razem aktywa segmentu	7 706	5 011	7 878

Restauracje			
(tys. zł)	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2011 r.	Okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2010 r.	Rok zakończony 31.12.2010 r.

GRUPA KAPITAŁOWA „MEX POLSKA” S.A.
 Skonsolidowane skrócone śródroczne sprawozdanie finansowe sporządzone według MSSF
 za okres 1 stycznia – 30 czerwca 2011 roku
 (w złotych)

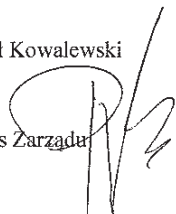
Środki trwałe	13 380	7 890	11 536
Wartości niematerialne	15	0	18
Zapasy	425	207	269
Należności	2 555	1 373	2 497
Środki pieniężne	1 236	1 868	829
Razem aktywa segmentu	17 611	11 338	15 149
Razem aktywa segmentów	25 317	16 349	23 027
Aktywa niealokowane	2 725	1 871	1 995
Razem aktywa skonsolidowane	28 042	18 220	25 022

ZATWIERDZENIE ŚRÓDROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SKRÓCONEGO SPRAWOZDANIA
 FINANSOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ „MEX POLSKA” ZA I PÓLROCZE 2011 ROKU

Zarząd „Mex Polska” S.A.

Paweł Kowalewski

Prezes Zarządu



Paulina Walczak

Wiceprezes Zarządu



Dariusz Borowski

Członek Zarządu



Łódź, 2 września 2011 roku.

